

Synthèse de l'avis de la CEFDG – Année 2022-2023

Rennes School of Business

Diplôme supérieur en affaires internationales, négociation et géopolitique
(bac +5)

Les points forts du programme sont :

- Le positionnement de l'école, résolument tourné vers l'international, avec un réseau de partenaires internationaux reconnus et stables ;
- La démarche de progrès continu dans laquelle l'école est insérée et son souci de l'adéquation des moyens qu'elle déploie au regard de ses ambitions ;
- L'alignement entre l'offre de formations et les expertises en recherche de l'école d'une part, et la création d'un centre de recherche interdisciplinaire le CUT (*Center for Unframed Thinking*) d'autre part ;
- La démarche Orientation Compétences, mise en place pour la refonte de ces deux programmes et le travail réalisé sur les maquettes pédagogiques des dits programmes, lesquelles sont exprimées en modules d'acquisition de compétences ; elles répondent ainsi aux compétences attendues par les acteurs socio-économiques ;
- La pertinence du positionnement de ces deux programmes eu égard à la stratégie de l'école ;
- Le très bon taux d'encadrement par le corps professoral permanent sur les enseignements dispensés ;
- Les très bons taux d'insertion professionnelle des diplômés des *MSc* amenés à évoluer en 2 ans (respectivement 95% et 91%).

Les points de vigilance à avoir sont :

- L'évolution des frais de scolarité ;
- La sélectivité pour la voie des admissions sur titres et celle des étudiants internationaux ;
- L'écart de salaires entre les hommes et les femmes, pour le diplôme supérieur en négociation internationale et développement d'affaires.